

1º CPSI Toledo - Desafio da Secretaria de Recursos Humanos

O Edital de Inovação do município de Toledo oferece a oportunidade de contratação de soluções inovadoras para o setor público com base no Marco Legal das Startups e do Empreendedorismo Inovador (Lei Complementar nº 182 de 2021).

O desafio proposto é informatizar e integrar toda a gestão dos atestados de saúde dos servidores públicos municipais*.

O valor estimado para o desenvolvimento da solução é de R\$50.000,00 (cinquenta mil reais)*.

Podem participar da seleção APENAS empresas consideradas Startups, isto é, que atendam ao disposto no Art. 4º da Lei Complementar nº 182/2021*.

O processo de seleção e contratação se constitui de quatro etapas*:

Primeira Etapa (Inscrição): Encaminhamento da proposta pelo representante da organização interessada.

Segunda Etapa (Avaliação e Julgamento): São avaliadas e julgadas as características da proposta para solução do desafio, as características da empresa proponente, o *pitch* e os documentos enviados.

Terceira Etapa (Enquadramento e Habilitação): A(s) empresa(s) selecionada(s) na etapa anterior terão o prazo de até 10 (dez) dias para protocolar a documentação comprobatória de enquadramento e habilitação, conforme especificados no Edital.

Quarta Etapa (Negociação e Celebração de Contrato): Negociação dos critérios de remuneração e das condições econômicas mais vantajosas; definição das metas do Contrato Público de Solução Inovadora - CPSI, conforme Art. 14 da LC 182/2021, para o teste de soluções inovadoras desenvolvidas ou a serem desenvolvidas pela startup selecionada.

*ACESSE O EDITAL PARA INFORMAÇÕES, CRITÉRIOS E PRAZOS.

E-mail *

caio-lorran@hotmail.com

Razão Social *

CYMS Tecnologia Ltda

CNPJ *

50121727000103

Telefone(s) de contato *

44991442387

Representante ou procurador legal da empresa

Caio Lorran Pereira Piza

Enquadramento como Startup nos termos do Edital e da Lei Complementar 182/2021 *

- ☒ Declaro que tenho conhecimento e que a empresa se enquadra como STARTUP, nos termos do Edital e da legislação vigente.
- ☐ Não me enquadro.

A SOLUÇÃO

Esta seção serve para entendermos o grau de desenvolvimento e maturidade da solução:

Nome da solução *

CERAD

Detalhe como a solução resolverá o problema e, se for o caso, da provável economia para o município: *

Desenvolvimento da Solução:

O sistema atualmente em fase de testes será ajustado para atender às especificações da licitação, focando na informatização dos processos de recebimento que será feito um aplicativo para receber os atestados através de uma foto de celular, para auxiliar a conferência teríamos integrado um OCR integrado a uma IA, para realizar a leitura e a interpretação dos diversos modelos de atestados existentes e gestão de atestados de saúde dos servidores públicos com painéis para administradores.

Integração Planejada:

A futura versão do sistema será projetada para integrar-se facilmente com o sistema de controle de ponto da Biofinger, a folha de pagamento da Equiplano, bancos de dados municipais e e-social através de API rest.

Armazenamento em Nuvem e Segurança:

O sistema terá seus dados hospedados no Firebase, Banco de dados do Google.

Atualização Contínua:

O sistema será projetado para ser facilmente atualizável, adaptando-se a alterações nas legislações e requisitos relacionados a recursos humanos.

Eficiência Operacional Futura:

Apesar de estar em fase de testes, a futura versão do sistema será projetada para proporcionar uma eficiência operacional notável, reduzindo a dependência de processos manuais e, consequentemente, diminuindo a impressão de folhas e custos associados.

Economia Potencial:

Com a eficiência operacional melhorada, espera-se uma economia significativa em termos de tempo, recursos materiais e possivelmente custos administrativos. A transição para uma solução mais automatizada e integrada também pode reduzir custos a longo prazo.

Garantias de Integridade de Dados:

A solução revisada deve incorporar mecanismos de garantia da integridade dos dados, especialmente considerando a natureza desafiadora da caligrafia médica, como o reconhecimento óptico de caracteres (OCR) para reduzir a necessidade de intervenção humana.

Qual é o nível de desenvolvimento da solução? *

Sistema que atualmente estava em fase de testes, será pivotado, e testado novamente.

Selecione o TLR (Nível de Maturidade Tecnológica) em que se encontra a solução:

- ☐ TLR 1 - Ideação
- ☐ TLR 2 - Concepção
- ☐ TLR 3 - Prova de Conceito
- ☐ TLR 4 - Otimização
- ☒ TLR 5 - Prototipagem
- ☐ TLR 6 - Escalonamento
- ☐ TLR 7 - Demonstração
- ☐ TLR 8 - Produção
- ☐ TLR 9 - Produção continuada
- ☐ Outro:

Qual é a viabilidade de uso e incorporação pelo município, incluindo a compatibilidade/interoperabilidade com seus sistemas e bancos de dados? *

Totamente compatível e interoperavel

Quais são as bases tecnológicas que sua a empresa utiliza na solução? *

Front end, Flutter, back-end python, banco de dados Firebase(nosql), supabase(sql)

Quais são os atributos diferenciais da solução? *

agilidade, escalabilidade

A STARTUP

Nesta seção queremos entender a viabilidade do modelo de negócio da startup.

Para entendermos a jornada do seu negócio, conte a história da sua empresa. *

Nós da CYMS nascemos com a necessidade das pessoas em desenvolvimento de soluções ágeis, que sejam escaláveis, ou seja, tanto a infraestrutura quanto o custo, utilizamos o melhor relacionado a custo-benefícios de tecnologia existente, evitando que as pessoas reinventem a roda. Junto ao diretor do hospital de Pérola/PR desenvolvemos um sistema de gerenciamento de arquivos de Raio X, para trazer diminuição de gastos com filme.

Qual é o seu modelo de negócios atual? *

Software House fatura por projeto, CERAD está planejado para cobrança anual

Qual o faturamento anual da empresa? *

120 mil

Como o seu modelo de negócios gera diferenciais para a empresa no mercado? *

Utilizamos desenvolvimento ágil, utilizando tecnologias de ponta do mercado, como Google Cloud, ChatGPT e outras tecnologias prontas e escaláveis.

Qual é o seu modelo de monetização? *

Venda direta recorrente/ Assinatura

Quantos clientes você possui na base atualmente? *

20 clientes

Explique o estágio atual do negócio e qual é o *Roadmap* de desenvolvimento para 12 meses. *

Hoje estamos consolidados como software House e com crescimento estruturado, para o projeto CERAD, estaríamos pivotando de Raio X para atender gerenciamento de atestados médicos, nós próximos 12 meses estaríamos com o desenvolvimento e fase de testes realizados, prontos para implantação.

Elabore um esboço do Plano de Trabalho, incluindo:

*

- 1) Informações de identificação de eventuais empresas, instituições, parceiros e pessoas físicas que serão envolvidas pelo proponente na execução do trabalho.
- 2) Cronograma Físico Financeiro de execução do projeto, que deverá abordar:
 - a) Discriminação do custo total e por etapa da execução do projeto, com seu respectivo valor estimado em reais;
 - b) As etapas, assim como suas respectivas metas e marcos, deverão ser projetadas ao longo do tempo, e os pagamentos deverão ser vinculados a sua execução e cumprimento;
 - c) Informação quanto a necessidade ou não de pagamento antecipado para execução das atividades, com as justificativas cabíveis.



Plano - Caio Piza...

Elabore uma demonstração comparativa de custo e benefício da proposta em relação às opções funcionalmente equivalentes *

Desenvolvimento Inicial:

Abordagem Flexível:

Nossa proposta se destaca pela flexibilidade inerente ao nosso sistema. Estamos comprometidos em ajustar a solução de acordo com as necessidades específicas do Município de Toledo, garantindo que cada requisito da licitação seja completamente atendido.

Desenvolvimento Rápido e Custo Acessível:

Agilidade no Desenvolvimento:

Nossa proposta é caracterizada por um processo de desenvolvimento ágil e eficiente. Estamos comprometidos em entregar uma solução robusta em um prazo mais curto, garantindo resultados tangíveis em tempo recorde.

Custo Acessível:

Nosso preço é significativamente mais baixo quando comparado aos desenvolvimentos convencionais. Buscamos oferecer uma solução econômica que atenda plenamente aos requisitos da licitação, permitindo economias substanciais para o Município de Toledo.

Vantagens Competitivas:

Eficiência Operacional:

Ao focar a rapidez no desenvolvimento, asseguramos que o sistema seja implementado rapidamente, otimizando a eficiência operacional desde o início.

Custo Total de Propriedade (TCO) Baixo:

O custo inicial reduzido é complementado por uma abordagem eficaz em termos de custo total de propriedade, garantindo que o município desfrute de economias significativas ao longo do tempo.

Adaptação Rápida às Necessidades:

Solução Pronta para Uso:

Nossa proposta visa oferecer uma solução que atenda prontamente às necessidades do Município de Toledo, sem a necessidade de longos períodos de espera.

Ajustes Contínuos Simplificados:

Mantemos a flexibilidade necessária para realizar ajustes contínuos de acordo com os feedbacks e mudanças nas exigências, garantindo uma adaptação contínua.

Suporte e Manutenção Eficientes:

Suporte Ágil:

Comprometemo-nos a fornecer suporte ágil, garantindo respostas rápidas a quaisquer dúvidas ou problemas que possam surgir.

Atualizações Oportunas:

Embora priorizemos a rapidez, também garantimos atualizações regulares para manter o sistema alinhado às mudanças nas legislações e regulamentações.

Conclusão:

Nossa proposta se destaca pelo compromisso com a entrega rápida, eficiência operacional e um custo acessível. Ao escolher nossa solução, o Município de Toledo pode beneficiar-se não apenas de uma implementação rápida, mas também de economias significativas em comparação com alternativas convencionais, garantindo um retorno mais rápido sobre o investimento.

Descreva a composição e qualificação da equipe de profissionais dedicados ao desafio *

Caio - Sócio, formado em engenharia eletrônica, atuou comercialmente na representação de máquinas e sistemas no Paraná e Mato Grosso do Sul, hoje atua comercialmente na CYMS

João - Sócio, Formado em TSI, atuou como consultor SAP, hoje atua como desenvolvedor Pleno CYMS

Gustavo - Desenvolvedor Junior

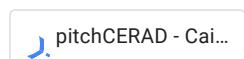
Descreva quais competências faltam ao time da empresa para execução do projeto e como pretende supri-las? *

Designer UI/UX

PO

Anexos - PITCH e MATERIAL COMPLEMENTAR

Video do Pitch *



Material complementar



Pitch Deck - Vers...



assinado_20230...

Este conteúdo não foi criado nem aprovado pelo Google.

Google Formulários